

Guia Prático

Requisitos: -Estar em PDV; -Acessar: <Movimentação Financeira>; <Estatísticas de Vendas>. - A partir da versão: 17.02.1200

Como entender as estatísticas de venda?

Objetivo: Saiba como entender as estatísticas de venda. Este guia ajudará você a entender as estatísticas de venda, assim você terá um controle detalhado sobre as vendas da loja, o perfil dos vendedores, isto poderá ajudar no desenvolvimento de estratégias para melhorar suas vendas.

1. Em PDV, clique em **<Movimentação Financeira>**, e em seguida **<Estatísticas de Venda>**.



2. Informe seu usuário e senha, para ter acesso.

Para acessar as **"Estatísticas de Vendas"**, é necessário que o usuário possua permissão de acesso. Para mais informações sobre como definir as permissões dos usuários, acesse o guia N°: 11 "Como alterar os direitos do usuário?



3. Defina o periodo, e clique em **<Procurar>.**







🔊 Proc

NF Cani

12/02/2018

3.25

26.63

3,25

🔎 Pr

26.63

👌 Volta

4. Em **"Estatísticas de Venda"**, o sistema apresentará uma lista com os vendedores, seguido das seguintes informações, do período:

Estatísticas de Venda

Estatísticas de Vend

Total

39

1.038.38

12

Total 39

1.038,38 12

86.53

86.53

- Venda Itens: trará número de produtos vendidos;
- Financeiro: trará a receita gerada pelo vendedor;
- Nº Boleto: trará a quantidade de boletos gerados;
- Boleto Médio: trará o valor médio dos boletos;

- **Preço Médio:** trará o valor médio dos produtos vendidos;

- Itens por Venda: trará a média de itens por venda;

- NF Canc.: trará o ícone < ES > que dará acesso ao detalhamento das nots canceladas.

5. Mais abaixo será apresentado o somatório entre os valores dos vendedores apresentados.

6. Clicando no ícone de edição < >, abrirá o detalhamento das vendas de devoluções realizadas pelo vendedor, informações essas que impactam nas estatísticas.



7. Em "Consulta vendas vendedor(a)", o sistema apresentará uma lista com os detalhes de todas as movimentações realizadas pelo vendedor em questão, no período préviamente definido.

Valores negativos representam trocas/devoluções realizadas pelo vendedor.

	cor(a)			Data inicial Data final 01/12/2017 12/02/2018						
T	Loja	Data		Cliente Nota Fisc	I ECF	Cód. de barras	Descrição	Qtd.	Valor Original	Valor Realizado
1	C07	27/12/2017	Consumidor	9	99 200	000225		3	149,97	149,97
1	C07	27/12/2017	Consumidor		9 200	000225		3	149,97	149,97
	C07	10/01/2018	Consumidor	132	16 200	000225		1	49,99	49,99
1	C07	10/01/2018	Consumidor	132	6 200	001801		5	84,95	84,95
1	C07	10/01/2018	Consumidor	13	18 200	001818		3	107,97	107,97
1	C07	19/01/2018	Consumidor	4	34 200	001933		1	129,99	129,99
2	C07	19/01/2018	Consumidor	4	34 200	002157		1	0,50	0,50
1	C07	19/01/2018	Consumidor	4	34 2001	002158		1	0,90	0,90
	C07	19/01/2018	Consumidor		14 200	000225		2	99,98	99,98
٢.	C07	19/01/2018	Consumidor		4 200	002158		2	1,80	1,80
	C07	19/01/2018	Consumidor	6	54 200	002159		3	4,50	4,50
٢.	C07	19/01/2018	Consumidor	6	54 2001	002390		5	64,95	64,95
	C07	29/01/2018	Consumidor	8005	80 200	000225		1	49,99	49,99
	C07	01/02/2018	Cliente Troca	4564	56 200	000766		1	15,99	15,99
	C07	12/02/2018	Consumidor	12	2 200	000225		1	49,99	49,99
	C07	12/02/2018	Consumidor		13 200	000597		5	54,95	54,95



7. O sistema apresentará uma lista com as movimentações, do vendedor em questão com as seguintes informações, do período:

- Loja: trará a loja em que foi efetuada a venda;
- Data: trará a data da venda;
- Cliente: trará o nome do cliente, caso cadastrado;
- Nota Fiscal: trará o número da nota fiscal;
- ECF: trará o identificador do emissor fiscal;
- Cód. de barras: trará o código de barras do produto;
- Descrição: trará a descrição do produto;
- Qtd.: trará a quantidade vendida do produto;
- Valor Original: trará o valor inicial do produto;

- Valor Realizado: trará o valor final após um possível desconto.

8. Ainda será possível observar o "Total Ralizado ",
que é o valor total das vendas feitas pelo vendedor no '
período definido.



9. Clicando no ícone de edição < **>**, será possível acessar o módulo **"Corrigir Venda"**, da movimentação em questão.



Para mais informações sobre como corrigir uma venda, acesse o guia N°: 456 "Como corrigir venda?"



Muito Bem! Agora você entende melhor as estatísticas de vendas. Boas vendas!





